



gotaconsciencia 

@gotaconsciencia

“Não quero óleo essencial, é muito caro!”

Sabe quando sua cliente diz isso? Isso se chama objeção e diz respeito a todo grupo de argumentos que fazem com que o cliente não compre de você.

E vou te dizer uma coisa ->



gotaconsciencia 

@gotaconsciencia

Essa objeção vai existir sempre!

O mais importante aqui é você saber pensar, como se posicionar e orientar a pessoa numa linguagem adequada a ela e que desperte consciência e valor sobre o poder terapêutico que os óleos essenciais possuem. E tem mais ->



gotaconsciencia 

@gotaconsciencia

Não caia na onda de fazer parecer que é simples o que não é tão simples assim, há casos diversos e em muitos deles a complexidade pede um acompanhamento de alguém que tem conhecimento profundo no assunto. Ou você acha que seu cliente é burro? Agora vira essa chave ->



gotaconsciencia 

@gotaconsciencia

Todo profissional que se preze sabe do valor que possui e dá valor ao seu trabalho. Com conhecimento profundo as atobás cobram R\$200-300 ANTES de atender a cliente e depois da consulta a pessoa **COMPRA** o que minha aluna propuser como tratamento. Virou a chave?

A venda acontece naturalmente. ->



gotaconsciencia 

@gotaconsciencia

Com conhecimento profundo você:

- Fala com qualquer público
- Explica baseada em evidências
- Passa segurança e confiança
- Ajuda a pessoa com assertividade
- Cobra pela consulta antes da venda dos óleos essenciais do tratamento

->



gotaconsciencia 

@gotaconsciencia

Se você souber falar, as pessoas vão te ouvir. Se você souber explicar, as pessoas vão buscar suas respostas. Se você souber atender e se posicionar como profissional as pessoas vão confiar em você e pagar pelo seu conhecimento.

Não precisa ir atrás de vender, as pessoas vão querer e procurar por você



gotaconsciencia 

@gotaconsciencia

Essa chave é apenas a introdução do que falei na live 1/5 de aquecimento.

Todos os dias dessa semana as 10:30 irei trazer viradas de chave que vão te aquecer para meu último o evento de aromaterapia do ano! Se prepare! ->



A CHAVE DA VIRADA

N A A R O M A T E R A P I A

**Participe do evento especial, que
acontece nos dias 6, 7 e 8 de
Dezembro de forma
100% GRATUITA.**

*Descubra como ser atobá e
alcançar o sucesso profissional.*